

WS INSEBO

WS INSEBO GmbH | Industriestraße 24 | A-2325 Himberg bei Wien | www.hanno.at

Vertriebsorientierter Anwendungstechniker (m/w)

Vollzeit, 38 Wochenstunden

Unser Unternehmen

WS INSEBO GmbH in Himberg bei Wien ist ein eigenständiges Unternehmen mit hausinternem Entwicklungslabor und modernster Produktions-Infrastruktur. Produktschwerpunkte sind Dichtmassen wie Silikone und Acrylate, Klebstoffe und PU-Schäume, sowie weitere Abdichtungsprodukte.

Gemeinsam mit WS print und WS eco (beide Deutschland) bilden wir eine starke Unternehmensgruppe und nutzen alle Synergien verschiedener Experten-Teams. Unsere Kunden profitieren dabei überregional – von kurzen Reaktions- und Lieferzeiten, von einem besonders vielfältigen und ausgereiften Produktsortiment und ganzheitlichen Komplettlösungen.

Positionsbeschreibung

Die individuelle Betreuung der Kunden und unsere umfangreichen Serviceleistungen sind für das Unternehmen ein wesentliches Vertriebs-Tool. Zur weiteren Unterstützung des Teams suchen wir eine(n) vertriebsorientierte(n) Anwendungstechniker(in). In dieser äußerst abwechslungsreichen Position erweitern Sie mit ihren praxiserprobten Fähigkeiten das technische Team, welches sich aktuell aus dem Produktmanagement und dem Entwicklungsteam zusammensetzt. Nach einer fundierten und weitreichenden Einarbeitung unterstützen Sie den Vertrieb mit ihrem handwerklichen Know-How und helfen dabei, das Service weiter zu verbessern. Direkter Kundenkontakt gehört dabei ebenso zu Ihrem Aufgabengebiet wie die Unterstützung des Marketings und des Vertriebs allgemein.

Ihre Aufgaben

- anwendungstechnische Beratung unserer Kunden (Handwerker, Architekten, Einkäufer, Vertriebsmitarbeiter, etc.)
- selbständiges Abhalten von Produktschulungen für Kunden und Mitarbeiter
- Messevorbereitung und Messedienst (Beratung, Produktvorführungen)
- Herstellung von Produktmustern und Modellen
- Unterstützung des hauseigenen Labors bei Produktvergleichen und Wettbewerbsanalysen
- Unterstützung bei der Reklamationsbearbeitung, z.B. im Rahmen von Baustellenbesuchen
- Marketingunterstützung (z.B. Produkt- und Anwendungsfotos, Anwendungsvideos, Produktvorführungen)
- Dienort Himberg bei Wien, Reisetätigkeit etwa 20%
- ggf. in späterer Folge Teilnahme an Verbands- und Normensitzungen

Ihre Person

- handwerkliche bzw. bautechnische Ausbildung (z.B. Tischler- oder Fliesenlegerlehre, Hochbau-HTL)
- mindestens 5 Jahre Berufserfahrung als (Bau-)Tischler oder Fliesenleger
- Präsentations- bzw. Schulungserfahrung
- sicherer Umgang mit MS Office (Word, Excel, PowerPoint)
- CAD Kenntnisse von Vorteil
- unternehmerische Denkweise, genauer Arbeitsstil und Teamfähigkeit
- sehr gute Deutschkenntnisse (Muttersprache oder Level C2)
- gute Englischkenntnisse (mindestens Level B2)

Wir bieten Ihnen eine zielgerichtete und umfangreiche Einschulung, ein kollegiales und teamorientiertes Arbeitsumfeld und die Möglichkeit in einem innovativen und unabhängigen Familienunternehmen mitzuarbeiten.

Fühlen Sie sich angesprochen?

Die Stelle ist mit einem Brutto-Monatsgehalt von € 2.800,00 (bei 38,0 Wochenstunden / Gleitzeit) ausgeschrieben. Wenn Sie an dieser vielseitigen Position Interesse haben, freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, ggfs. Dienstzeugnisse) an Frau Laura Krstic unter krstic@hanno.at.