

# **Außendienstmitarbeiter für Verarbeitungswerkzeuge (m/w) für Österreich, Slowenien und Kroatien**

## **Unser Unternehmen**

Wir sind eine Unternehmensgruppe mit Werken in Österreich und Deutschland. In unserem Markt, der Bauchemie (Dichtstoffe, PU-Schaum, Fugendichtbänder), sind wir seit vielen Jahren etabliert und haben uns einen guten Namen erarbeitet. In unserem Produktionswerk wenige Kilometer südlich von Wien befinden sich darüber hinaus auch unsere Produktentwicklung, sowie der Vertriebsitz und die Verwaltung.

Zum Aufbau eines neuen Vertriebssegmentes im Bereich manueller Verarbeitungswerkzeuge für Dichtstoffe und PU-Schäume suchen wir einen Außendienstmitarbeiter mit gebietsmäßigem Schwerpunkt Österreich, jedoch auch mit dem Ziel, den Vertrieb mittelfristig in Slowenien und Kroatien zu etablieren.

## **Positionsbeschreibung**

Zur Betreuung eines kleinen bestehenden Kundenstamms, vor allem aber zur Neukundenakquise suchen wir eine/n vertriebserfahrene/n Mitarbeiter/in. Nach der intensiven Einarbeitungs- und Einschulungsphase übernehmen Sie das Verkaufsgebiet eigenverantwortlich. Die Position ist mit einem Firmenwagen (Skoda Octavia Kombi, auch zur privaten Nutzung), sowie PC und Mobiltelefon ausgestattet.

## **Ihre Aufgaben**

- Neukundenakquisition und Aufbau des Kundenstamms
- Umfassende, eigenverantwortliche Kundenbetreuung und -beratung im genannten Verkaufsgebiet
- Marktbeobachtung (Kundenverhalten, Produktentwicklungen, Wettbewerbsanalyse) mit Feedback
- Jährliche Umsatzplanung
- Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam (Innen- und Außendienst)
- Regelmäßige Berichterstattung an die Vertriebsleitung, sowie Teilnahme an quartalsweisen Vertriebsmeetings
- Unterstützung bei Marketingaktivitäten, wie z.B. Messen im In- und Ausland

## **Ihre Person**

Als ehrgeizige Verkaufspersönlichkeit mit gutem Auftreten haben Sie bereits Erfahrung im B2B-Vertrieb, insbesondere in der Kaltakquise, gesammelt. Sie haben eine handwerkliche und/oder eine kaufmännische Ausbildung, sowie gutes technisches Verständnis. Das erforderliche hohe Maß an Eigeninitiative bringen Sie mit. Hierzu zählt auch der vertraute Umgang mit MS Office und anderen unterstützenden Tools. Kenntnisse aus dem Bauumfeld, bzw. Erfahrungen mit dem Baustoffhandel wären ideal. Sehr gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Die Stelle ist mit einem Jahresbruttogehalt von 35.000,00 € ausgeschrieben, zuzüglich einer variablen, umsatzabhängigen Komponente.

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung an Frau Birgit Zeman unter [zeman@hanno.at](mailto:zeman@hanno.at).